

# فهرست مطالب

۷ .....	<b>پیشگفتار</b>
۹ .....	سخنی از مؤلفان
داستان اول	
۱۳ .....	منطقه ویژه فناوری صنعت گاز
داستان دوم	
۳۳ .....	خودکفایی
داستان سوم	
۵۷ .....	فن بازار تخصصی گاز
داستان چهارم	
۹۳ .....	توربین ملی
داستان پنجم	
۱۲۹ .....	کاوش صنعت طوس
پیوست	
۱۳۷ .....	طرح‌های صندوق مشترک شرکت ملی گاز ایران و پارک فناوری پردیس
یادداشت	
۱۴۱ .....	تحلیل مؤلفان
۱۴۷ .....	تصاویر

## پیشگفتار

منابع خدادادی هر کشور تیغ دولبه‌ای است که می‌تواند هم اهرمی برای رشد اقتصادی و شکوفایی اجتماعی باشد، و هم به عاملی برای وابستگی، خامفروشی و تعطیلی قابلیت‌های آن کشور تبدیل شود؛ و این انتخاب ملت‌هاست که منابع خود را در چه سمت و سویی به کار می‌گیرند. منابع عظیم نفت و گاز میهن عزیزان، یکی از هزاران منبع ایران است که از دیرباز مورد طمع بیگانگان بوده است. به‌طوری که آن را «ماده بد بو» معرفی می‌کردند و از حاکمان می‌خواستند عطای آن را به لقايش ببخشند و «زدودن آن» را به بیگانه بسپارند. غافل از آن‌که این ثروت عظیم، نه با خامفروشی، بلکه با تبدیل آن به اهرمی برای توسعه علم و دانش می‌تواند میانبری برای دستیابی کشور به اقتصاد دانش‌بنیان باشد.

در حالی‌که صنعت نفت و گاز به عنوان یکی از فناورانه‌ترین صنایع، خود بهترین بازار برای جوشش چشمehای علم و فناوری، و تجاری‌سازی دستاوردهای حاصل از آن است. افزون بر آن، دانش توسعه یافته در این صنعت چنان پیشرفت‌ه و کاربردی است که می‌تواند به بسیاری از صنایع سرریز شده و اسباب ارتقاء آنها را نیز فراهم آورد.

با پیروزی انقلاب اسلامی و به‌همت مدیران، مهندسان و کارگران این صنعت، اقدامات بسیاری با این رویکرد صورت گرفت. به‌طوری که رویکردهای سنتی حاکم، موانع بروکراتیک و حتی تحریم‌های ظالمانه و محدودیت‌های ناشی از آن هم نتوانست مانعی برای عزم و اراده جهادگران صنعت نفت باشد. کتاب حاضر روایت تلاش این‌چنین مردانی است؛ مردانی که وجودشان

نشان می‌دهد نامیدی در سرنوشت ملت ما جایی ندارد و اگر قدرشان را بدانیم، هیچ هدفی نشدنی نخواهد بود. با این حال تداوم پرقدرت این مسیر مستلزم به کارگیری مدیرانی جسور و متعهد به اقتصاد دانش‌بنیان است که در صنعت نفت و گاز بالیده شده و رشد کرده باشند.

در پایان ضمن قدردانی از خدمات تمام تلاشگران این عرصه، مطالعه این اثر را به تمام دولتمردان، پژوهشگران، دانشجویان و عموم مردم عزیزمان پیشنهاد می‌کنم که تنها با شناخت سرگذشت یک ملت و قوتها و ضعف‌های اوست که می‌توان گام‌های بعدی را پرتوان‌تر برداشت.

**سورنا ستاری**

بهار ۱۴۰۰

## سخنی از مؤلفان

زمانی که توسعه شبکه گازرسانی در کشور تسريع شد، خیلی ها خوشحال شدند. نقل مجلس روزانه مردم، لوله هایی بود که محله به محله پیش می آمد و آنان را از پیت های بدبوی نفتی و کپسول های سنتگین گاز مایع، بی نیاز می کرد. صفحات اقتصادی روزنامه ها، بیش از گذشته به اخبار صادرات گاز می پرداختند و در انتهای تحلیل های شان، افزایش درآمدهای کشور را نوید می دادند. کارخانجات صنعتی کشور، توسعه گازرسانی را عامل کاهش هزینه های سوخت خود می دانستند. قرار بود این موجود نادیدنی، رفاه «فعلی» جامعه را افزایش دهد. پس همه بسیج شدند تا با هر زحمتی، میادین گازی را گسترش دهند و انتهای لوله های گازرسانی را به دورترین نقاط کشور برسانند.

گاز اگرچه کمک حالی برای رشد کشور بود، اما نمی توانست منبع همیشگی ثروت و مکنت باشد. اما رازی وجود داشت که آن را به «نادیده گنجی» بی پایان تبدیل می نمود. راز این ماندگاری در توسعه «صنعت گاز» نهفته بود. بازار بزرگی برای تجهیزات این صنعت وجود داشت که می توانست ساخت داخل باشد. این تجهیزات از نظر سطح پیچیدگی و استاندارد، در پیشانی بخش صنعت قرار داشت و سرریز توسعه فناوری آن، دیگر صنایع کشور را نیز آباد می کرد. پس اگر از این فرصت استفاده می شد، جبران بخشی از چند قرن عقب ماندگی فناوری کشور به سرپنجه های این صنعت، مقدور می گردید.

به مرور، کم و بیش، افرادی به این فکر افتادند که از مزیت تمام شدنی گاز،

مزیتی ماندگار بسازند و از مواهب این نعمت خدادادی، پلی به آینده بزنند. شاید هنوز تمام عرض و طول این اندیشه برای شان مشخص نبود. اما همین‌که می‌دیدند می‌توانند قطعه کوچکی از قطعات یک پالایشگاه عظیم را به دست خود بسازند، باور می‌کردند که روزی به کارهای بزرگتر نیز خواهند پرداخت.

\* \* \*

برای عموم مردم، حتی مدیران و سیاستگذاران و حتی اساتید و دانشگاهیان، چگونگی پیشرفت در عرصه‌های مختلف، مكتوم و پنهان است. اما ملتی که قوت‌های خود را نشناسد و راههای رفته‌شده را ندیده باشد، چگونه می‌تواند مسیر طی شده را تداوم دهد؟

پیشرفت کشور در صنعت گاز هرچند هنوز به اوج خود نرسیده، اما راههای پریچ و خم زیادی را طی کرده است. داستان حاضر، روایت بخشی از این سفر و هفت‌خوان مسیر پیش روی آن است. البته که وقتی شاهنامه روایت می‌شود، نمی‌توان فقط از دیوهای کشته‌شده و جادوگرهای از میان رفته سخن گفت و نامی از باعث و بانی آن نیاورد. پس به تعبیری دیگر، داستان حاضر، روایت تعدادی از مردانی است که به سهم خود بخشی از این مسیر را هموار کرده‌اند. این واقعیت، در آینه این کتاب منعکس شده و در هر داستان، یک جریان روایت شده است. از این رو، شاید در ابتدا، هر داستان، پاره‌ای جدا از داستان‌های دیگر به نظر آید، اما در واقع تمام داستان‌ها، به مانند زنجیره‌ای در پس یکدیگرند و به مرور، داستان کاملی را از توسعه فناوری در یکی از مهمترین صنایع کشور شکل می‌دهند.

پشتیبانی و تدوین این اثر، مدیون افرادی است که بدون ذکر یاد آنها، شکرانه این اثر محقق نمی‌شود. بدین وسیله از معاونت محترم علمی و فناوری ریاست جمهوری که با سیاستگذاری و راهبری مؤثر، نقش مهمی در توسعه زیست‌بوم نوآوری در کشور داشته و حامی و پشتیبان تدوین این اثر

بوده‌اند تقدیر و تشکر می‌شود. نویسنده‌گان این اثر به ویژه از جناب آقای سید محمد صاحبکار خراسانی رئیس وقت مرکز شرکت‌ها و مؤسسات دانش‌بنیان آن معاونت، که پیشنهاد تهیه این کتاب ناشی از راهنمایی‌های ایشان بود بسیار سپاسگزاری می‌نمایند. همچنین لازم است از جناب آقای دکتر سعید پاک‌سرشت، مدیر وقت پژوهش و فناوری شرکت ملی گاز ایران، که با آگاهی از اهمیت مستندسازی تجربیات مدیریتی کشور از هیچ اقدامی جهت پشتیبانی از این اثر کوتاهی نکردند، به صورت ویژه‌ای تقدیر شود.

همانگی امور این طرح و ارتقای کیفیت متن این اثر مدیون زحمات سرکار خانم انسیه ناظمی است. همچنین لازم است از بزرگوارانی که صبورانه پای گفتگو با مولفین این اثر نشستند تشکر نماییم؛ آقایان سید مجید منبتی، ابوالفضل خراط، جواد سهیلی، مسعود کاظمیان، احمد گوجانی، علیرضا ناصری حسینی، مهدی شفیعی، مصطفی کریمیان اقبال، امیرحسین دوایی، احمد باقری و هیوا خالدی.

در نهایت این اثر مدیون همکاری صمیمانه مدیران و کارکنان شرکت ملی گاز ایران، پارک فناوری پرديس، پارک علم و فناوری خراسان، مجتمع گازی پارس جنوبی، شرکت پالایش گاز شهید هاشمی‌نژاد سرخس و شرکت کاوشن صنعت طوس است. امید است نتایج این تلاش‌ها قبول درگاه حق و گامی در جهت پیشرفت ایران اسلامی باشد.

**سید مجتبی قافله باشی**

**سید حمزه حسنی**

## داستان دوم

### خودکفایی

رشد و توانمندی شرکت‌های دانش‌بنیان حوزه صنعت گاز در یکی دو دهه  
اخیر، چگونه ممکن شد؟

زمان: اوایل دهه ۹۰ (سال‌های تشديد تحریم‌ها)

مکان: مجتمع گازی پارس جنوبی

جلسه خوبی بود. بچه‌های واحد خودکفایی یک طرف میز و مدیران شرکت صنعتی در طرف دیگر میز نشسته بودند. کمتر پیش آمده بود شرکت دولتی بزرگی در اندازه‌های مجتمع گازی پارس جنوبی، تا این اندازه برای ساخت و خرید محصولات داخلی، همراهی و همدلی نشان دهد. مدیر شرکت با خود فکر می‌کرد که «یعنی انگیزه واقعی این مدیران از این همه تحويل و احترام چیست؟ همیشه ما دنبال‌شان می‌دویديم و در تمنای جلسه‌ای با آنها می‌سوختیم؛ اما حالا خودشان پا پیش گذاشته و پیگیر امور ما شده‌اند!» موضوع، دستیابی به فناوری کمپرسور هوا بود که با ۴۰ هزار و اندی دور در دقیقه می‌چرخید؛ ۷۰۰ دور در ثانیه! وقتی مذکرات به خوبی تمام شد، مهندس منبtı رو به مدیر شرکت سازنده، خواسته نهایی اش را اعلام کرد: «ما هم از این کار سهمی داریم.»

مدیر شرکت کمی جا خورد. از ظاهر مهندس منبtı و سابقه جانبازی اش

چیز دیگری را انتظار می‌کشید. اما خود را خونسرد نشان داد و اندیشید که «بالاخره در صنعتی با این حجم گردش مالی چرا که نه.» و این‌که «چاره‌ای نیست و فعلاً که ریش و قیچی دست اینهاست.» و حتی این‌که «باز دمش گرم. از من ایرانی ریال بگیرد و کار را به داخلی بدهد بهتر از این است که از خارجی دلار بگیرد و آخرش هم به ماکاری نرسد.» لذا بدون این‌که چشم در چشم مهندس شود، با افتادگی پاسخ داد که «هر مقدار که شود پرداخت می‌کنیم.»

\* \* \*

مهندس سید مجید منبتی پس از جانبازی در دوران دفاع مقدس، مدرک مهندسی مکانیکش را از دانشگاه تبریز گرفته و در شرکتی که خود ثبت کرده بود، امورش را می‌گذراند. اما خانواده مایل بودند به جای کار پر تکاپوی بی‌زمان و بی‌مکان، در شغلی دولتی مأوا بگیرد و ساعت حضورش در خانه و اداره، به نظم درآید. این شد که برای استخدام در واحد تعمیرات پالایشگاه شهید هاشمی نژاد مشهد پا پیش گذاشت. چندی بعد به او اعلام شد که در گزینش رد شده است. در پرونده او نوشته شده بود که از یک چشم نابینا است و کسی که در تعمیرات کار می‌کند باید بدنش سالم باشد. حتی به او پیشنهاد دادند در بخش دیگری مثل بخش‌های اداری مشغول به کار شود. اما علاقه او به مهندسی مکانیک بود و فکر این کار هم کام او را تلخ می‌کرد. «مکانیکی» جایی بود که با نام و یاد شغل مرحوم پدرش درآمیخته بود. سید مجید از همان دوران کودکی چنان شیفته کارهای فنی بود که به جز ایام درس، سراغ او را در مکانیکی پدر می‌گرفتند. زمانی که نوبت به انتخاب رشته دیبرستان رسید برخلاف نظر خانواده به هنرستان رفت و بر سر کلاس‌های نظری و عملی مکانیک نشست. حتی بعد از ۶ سال حضور در جبهه، تنها رشته‌ای که برای تحصیل می‌شناخت مکانیک بود.

حرف مرد یکی بود. منتبی قید حضور در پالایشگاه را زد. اما خداوند تقدیر خود را از پیش نوشته بود. مهندس نجفی که رئیس واحد تعمیرات بود<sup>۱</sup> از این موضوع باخبر شد و با شناختی که از او پیدا کرده بود زمینه حضورش را در این واحد فراهم آورد.

در این زمان مهندس حسنی<sup>۲</sup> مسئولیت بخش مکانیک واحد تعمیرات را به دوش می‌کشید. فضای قابل قبولی بر کارگاه حکم‌فرما بود و مهندس منتبی می‌توانست از تجربیات پیشکسوتان واحد تعمیرات استفاده کرده و بر امور این واحد مسلط شود.

او علاوه بر تجربه جنگ در میدان‌های رزم، حضور در رده‌های ستادی تا سطح معاونت ستاد لشکر را نیز تجربه کرده بود و کوله‌باری از تصمیمات روزهای سخت را به همراه داشت. هر کجا که می‌رفت و هر جا را که می‌دید ناخودآگاه لایه‌ای از مدیریت زمان جنگ در مقابل دیدگانش قرار می‌گرفت. او مدیرعامل پالایشگاه شهید هاشمی‌نژاد را در قامت فرمانده لشکر می‌دید و معاونت ستادی و عملیاتی لشکر را بر ساختار سازمانی پالایشگاه تطبیق می‌داد. این کار که لذتی کاشفانه را در وجود او می‌شکفت باعث شد تا خیلی زود خود را با ساختار جدید و فق دهد و حتی از علت برخی ناکارآمدی‌ها که در کم و کسرهای ساختاری ریشه داشت سردبیاورد.

صنعت نفت و گاز، در فاصله کمی از صنایع دفاع در نزدیکی لبه تحریم‌ها قرار داشت و زودتر از سایر صنایع آثار آن را حس می‌کرد. در این زمان، به

۱. مهندس حسن نجفی بعدها در سال‌های ۸۳ تا ۸۶ به عنوان مدیرعامل پالایشگاه شهید هاشمی‌نژاد خدمت کرد.

۲. مهندس مسعود حسنی بعدها در دوره ۷۷ تا ۸۲ و ۸۶ تا ۹۲ مدیرعامل پالایشگاه شهید هاشمی‌نژاد شد. پس از آن نیز طی سال‌های ۹۲ تا ۹۶ در سمت مدیرعاملی مجتمع گازی پارس جنوبی خدمت نمود.

واسطه قوانین نوشته<sup>۱</sup> و نانوشه، تأمین کالاهای صنعت نفت و گاز سخت‌تر شد و کار واحد تعمیرات با چالش‌های جدی‌تری مواجه گشت. در این شرایط، زمانی که یکی از تجهیزات مکانیکی پالایشگاه دچار نشستی می‌شد، واحد تعمیرات، آن را به اتاق جراحی قطعات می‌برد و پس از حصول بهبودی، دوباره در مدارش قرار می‌داد.

اما نگاه او با سایر همکارانش زاویه داشت. از خود می‌پرسید اگر مشکل امروز برطرف شد، فردا چه مشکلاتی محتمل است؟ این سؤالی بود که او در دفاع مقدس آموخته بود؛ این‌که اگر امروز، پیروزی میدان نبرد حاصل شد، از دسیسه دشمن غافل نشوند.

با همین رویکرد، پیشنهاد داد به جای اصلاح و بهبود تک‌قطعه‌های به‌مشکل‌خورده، تمام قطعات مشابه داخل انبار را بهبود دهند تا عمر همه قطعات بالا رود و عملکرد کل سیستم بهتر شود. لذا وقتی واحد تعمیرات راه و روش عیب‌یابی و ارتقای قطعه «الف» را می‌فهمید، می‌بایست این ارتقا را در تمامی ۵۰ قطعه «الف» موجود در انبار جاری می‌ساخت و از توقف‌های ناخواسته دستگاه کم می‌کرد.

سال ۷۶ زمانی که کارگاه مرکزی پالایشگاه را تحويل گرفت، دستش را برای انجام ایده‌های خود بازتر دید. آموزه‌های جنگ و محیط خانوادگی به او آموخته بود که به جای وظیفه‌گرایی، هدف‌گرا باشد؛ و به جای مأموریت‌مداری، مسئولیت‌پذیر. اگر آنها می‌توانستند قطعات معیوب را تعمیر کنند و کم یا زیاد، ارتقا دهند، پس می‌توانستند برای ساخت آنها نیز خیز بردارند.

---

۱. برای مثال قانون تحریم ایران (Iran Sanction Act) در سال ۱۹۹۶ و با موضوع تحریم بخش انرژی و صنعت ایران در آمریکا تصویب شد. به موجب این قانون، سنای آمریکا هرگونه سرمایه‌گذاری بیش از ۴۰ میلیون دلار در سال برای توسعه بخش نفت و گاز در ایران را توسط هر شرکتی در دنیا ممنوع اعلام کرد.

با این حال قطعات به کار رفته در تجهیزات صنعت گاز، استاندارد بالایی دارند و کمتر کارگاهی در آن روزگار می‌توانست قطعاتی به ظرفت قطعات ژاپنی و استحکام قطعات اروپایی، از کوره صنعت برون دهد. از این رو مهندس منبی و همکارانش، شرکت به شرکت و کارگاه به کارگاه را گشتند تا شرکت‌های درخوری در مشهد و تهران و اصفهان و تبریز و شیراز پیدا کنند.

ساخت این قطعات توسط تک و توک شرکت‌های قابل، به تدبیری داهیانه‌تر و هوشمندانه‌تر از «بیان و بساز» نیاز داشت. ساخت این قطعات، هم توان فنی بالاتری طلب می‌کرد؛ و هم به ریسک‌پذیری مالی بیشتری نیاز داشت؛ دو قوه‌ای که در کارگاه‌های فنی آن روز به کیمیا می‌مانست.

همین دو چالش، به علاوه سخت بودن فضای کار در حوزه ساخت داخل، می‌توانست بهانه‌ای برای انصراف او و همکارانش از ادامه مسیر باشد. برای خرید یک قطعه خارجی تنها کافی بود تقاضایی نوشته و تأمین آن به واحد بازرگانی سپرده شود تا بدون درگیر شدن در نحوه تأمین بودجه و در درسرهای خرید و ترخیص کالا، با خیال راحت به صندلی خود تکیه دهند و یکی دو سال بعد کالای مورد نظر را تحویل گیرند. و این واحد بازرگانی بود که باید تقداً می‌کرد تا با مشقت ناشی از تحریم، آنها را در زمانی طولانی و با قیمتی گراف تهیه کند. اما اقدام برای ساخت، شناور پروانه در خلاف جهت جریان آب بود. فرهنگ کاری و تمام سازوکارهای ممکن، برای خرید از خارج، ساخته و پرداخته شده بود؛ در حالی که برای اقدام به ساخت، هیچ دکمه‌ای در صفحات کیبورد تعییه نشده بود. خرید از خارج به مانند مسیر مشخص و ریل‌گذاری شده‌ای بود که می‌شد ده‌ها تن آهن را با آن جابه‌جا کرد. اما ساخت داخل، انتقال یک سوزن به مقصدی بدون راه و جاده بود.

ولی برای بچه‌های جنگ، کار نشد نداشت. اگر کمبودی در نیروی انسانی بود باید از نیروهای فراخوان استفاده می‌کردند و اگر ماشین‌آلات به تعداد

کافی نبود، باید به نحوی جبرانش می‌کردند؛ و گرنه ماندن در دام محدودیت‌ها همان و تسلیم در جنگی نابرابر، همان.

بنابراین هرچند منبی اختیارات محدودی داشت اما در همان حد، راهی را پیش روی شرکت‌ها قرار داد: «تا ده درصد هزینه قطعات خراب با ما». یعنی اگر در مسیر ساخت، از هر ده قطعه، یک قطعه خراب می‌شد، پالایشگاه پول آن یک قطعه را می‌پرداخت؛ اما نه پول تمام آن را: « فقط هزینه مواد اولیه قطعات خراب ».

در بُعد فنی، آنها باید در کنار نمونه خارجی، مشخصات فنی محصول را نیز کف دست صنعتگر قرار می‌دادند؛ این‌که نقشه‌اش چیست، با چه آلیاژی ساخته شده، چه عملیات حرارتی به روی آن انجام شده، سختی‌اش چقدر است، صافی سطحش چند واحد است و مسائلی اینچنین. با این حال این خواسته کمی بالاتر از توان صنعتی آن روز کشور بود. صنعت ایران هرچند در رونوشت و کپی‌کاری ظاهر قطعات استاد بود، اما در تحقیق و توسعه و آنالیز فنی به کودکی نوپا می‌مانست. مایه مباراک بود که بدنه‌ای از افراد فنی که عمدتاً تحصیلاتی زیر دیپلم داشتند، در پرسکاری، فرزکاری، جوشکاری و امثالهم همانند فوق متخصصان مکتب نرفته توأم‌مند بودند. اما بدون دانش فنی، مهندسی معکوس قطعات پیشرفته تقریباً غیرممکن بود. از این رو «دفتر فنی» برای تست و تحلیل قطعات بنا شد تا واسطی میان متخصصین قطعه و سازندگان تجربی باشد.

دفتر فنی شانزده فعالیت را روی قطعات پیاده می‌کرد و علاوه بر مشخص کردن نقشه فنی، سختی سنجی و سایر موارد، نحوه تست قطعات را نیز مشخص کرده و در حد توان، قطعات را بهینه‌سازی می‌کرد. اینچنین می‌شد به جوشکار ماهر گفت با چه الکترودی، با چه پیش‌گرمی و چه نوع روشی، قطعه مورد نظر را جوشکاری کند. برای مثال، ساخت و عملکرد یکی از چرخ‌دنده‌ها به معماهی برای کارگاه مرکزی پالایشگاه بدل شده بود. هر تعداد

چرخدنده‌ای که کارگر ماهر می‌ساخت، پس از مدتی می‌شکست و هر چه بر سختی فلز می‌افزوبدند کارگر نمی‌افتداد. کار تا جایی پیش رفت که تیغ تراشکاری استاد تراشکار برای ساخت یک چرخدنده تا سه بار شکست. در همین شرایط بررسی‌های گروه متالورژی دفتر فنی نتیجه دیگری را نشان داد. خیلی زود آلیاز خام مورد نظر تهیه شد و همراه با نقشه ساخت در اختیار سازنده قرار گرفت. فلز جدید مانند پنیر نرم، تراش می‌خورد و به شکل یک چرخدنده درمی‌آمد تا جایی که نگرانی‌ها را برانگیخت. حتی نیروهای نصب و راهاندازی دستگاه نیز نگران شدند و اعلام کردند اگر چرخدنده‌های سخت قبلی، تاب فشارگردش دستگاه را نداشتند، پس بر سر چرخدنده فعلی با این درجه از لطافت چه خواهد آمد؟ که درخت گردکان به این بزرگی؛ درخت خربزه الله اکبر!

در این میان مهندس منبی آرام بود و به دستاورده همکاران فنی اش باور داشت. وقتی سه ماه از نصب و چرخش چرخدنده گذشت، به نیروهای نصب و راهاندازی اعلام کرد تا دستگاه را باز کنند و چرخدنده را بیرون آورند. لحظه‌ای که قطعه بیرون آمد، مانند طفلی نوبهار، سالم و پاکیزه بود. به این ترتیب دانش اهالی دفتر فنی کارساز شد و در ترکیب با هنر اهالی صناعت، توان قطعه‌سازی کشور در حوزه صنایع نفت و گاز یک گام به جلو رفت.<sup>۱</sup>

۱. این قطعات فقط در مقیاس «تعمیر و نگهداری» می‌توانستند تولید شوند و راهی به صنعت نفت و گاز ببابند؛ و گرنه از آنجا که هنوز توان صنعتی کشور از قطعه‌سازی به تجهیزات سازی نرسیده بود، این قطعات نمی‌توانستند در «ساخت و ساز» پالایشگاه‌های جدید یا فازهای توسعه‌ای کارخانه بزرگ عسلویه (با وسعتی به مساحت ده هزار هکتار) استفاده شوند. تنها راهی که برای استفاده از این قطعات در بازار بزرگ توسعه پالایشگاه‌ها وجود داشت، قرار گرفتن این قطعات در زنجیره تولید تجهیزات شرکت‌های مطرح خارجی بود. اما این شرکت‌ها تأمین‌کنندگان خاص خود را داشتند و به راحتی به شرکت‌های گمنام ایرانی مراجعه نمی‌کردند.

این موفقیت مرهون توانایی‌های دووجهی مهندس منبتی بود. از یک سو توان ساختاردهی او باعث می‌شد به جای رفع تک‌تک مشکل‌ها به حل نظاممند آنها بیندیشد. و از سوی دیگر با درک میدانی خود از واقعیت‌ها، با مدیران و مهندسان و کارگران فنی، چهره به چهره می‌شد و در تعامل با آنان راه حل مشکلات را می‌یافتد. این موفقیت‌ها به خوبی به چشم آمد و جایگاه او را در سازمان ارتقا داد؛ طی چند سال از مسئولیت کارگاه مرکزی به مسئولیت بخش تعمیرات واحد مکانیک، مدیریت واحد تعمیرات و مدیریت عملیات پالایشگاه رسید و دست و بالش برای گسترش طرح‌های خودکفایی گشوده‌تر شد.

\*\*\*

با تکیه به توان داخل، گاهی قطعاتی که تا حدود ۳۰۰ هزار تومان به پول آن روز برای خریدشان ارز صرف می‌شد با ۵ هزار تومان در شهر امام رضاع) ساخته می‌شد. با این حال هنوز مسیر درست و درمانی برای ساخت داخل در مقیاس انبوه برای انواع قطعات به وجود نیامده بود. درست بود که مهندس منبتی و همکارانش یک بار این مسیر را «نقشه به‌دست» و «ستاره قطبی» جویان از دل کویر و جنگل طی کرده و رد پای خود را برای عبور رهروان بعدی برجای گذاشته بودند، اما ریل قطار «خرید از خارج» کجا و ردپای روی شن و خاک «ساخت داخل» کجا!

در این شرایط حتی نظام قانونگذاری کشور نیز ناخودآگاه در مسیر تقویت انگاره‌های جریان غالب قرار می‌گرفت. لذا در سال ۸۳ قانون «برگزاری مناقصات» به گونه‌ای تصویب شد که عملاً کار را برای تولید فناورانه داخلی سخت‌تر کرد. در این قانون، معاملات بر اساس رقم مالی به سه دسته کوچک، متوسط و بزرگ تقسیم شدند. معاملات کوچک که شامل خرده‌خریدهای سازمان‌های دولتی بود تنها به تأیید مأمور خرید و ذی‌حساب