

فهرست مطالب

پیش‌گفتار.....

فصل اول: برنده و اهمیت آن

.....	مقدمه
.....	مفهوم برنده.....
.....	ابعاد مختلف برنده.....
.....	وجوه برنده.....
.....	برند و ضرورت ایجاد آن.....
.....	خصوصیات یک برنده تأثیرگذار.....
.....	مزایای برنده.....
.....	ترجمه نام تجاری در بانکها
.....	سازمان به عنوان یک برنده.....
.....	ویژگی برندهای مشهور
.....	برندسازی از طریق اشتهرار در خدمات بانکی خاص
.....	معرفی معتبرترین برنده خدماتی در دنیا
.....	ریشه‌یابی عدم توجه به برنده در ایران
.....	نتیجه‌گیری

فصل دوم: خلق و جایگاه یابی برنده

.....	مقدمه
-------	-------

.....	اهمیت برنده‌سازی در بانک‌ها
.....	جایگاه‌یابی نام‌های تجاری
.....	اندازه بانک و تأثیر آن بر جایگاه‌یابی
.....	تغییر نام برنده بانک‌ها و سایر موسسات خدمات مالی
.....	راه‌های متفاوت‌سازی
.....	مراحل و ارکان برنده‌سازی
.....	معرفی برنده از درون بانک به محیط بیرون
.....	خلق نماد برای برنده
.....	طراحی و ساخت لوگو
.....	مفهوم نمادها در لوگوی بانک‌ها
.....	تصویر ذهنی از برنده بانک
.....	برنده‌سازی به کمک مشتریان
.....	اشتباهات رایج در برنده‌سازی
.....	قوانين تغییرناظر بر برنده‌سازی
.....	اهمیت نقش کارکنان شرکت‌های خدماتی در ارتباط با برنده
.....	شخصیت برنده در سازمان‌های خدمات مالی
.....	سنجهش قدرت برنده
.....	راه‌های عملی افزایش ارزش برنده
.....	مدیریت برنده
.....	توسعه برنده در بانک‌ها
.....	انواع توسعه برنده
.....	معرفی ده برنده برتر بانکی دنیا
.....	نتیجه گیری
.....	فصل سوم: مدیریت استراتژیک برنده
.....	مقدمه
.....	استراتژی چیست؟
.....	مدیریت استراتژیک برنده
.....	چشم‌انداز برنده
.....	فرهنگ سازمانی

.....	تدوین اهداف برای برند
.....	حسابرسی عوامل سوق دهنده و بازدارنده
.....	تدوین استراتژی برند
.....	تولید کننده
.....	توزیع کننده
.....	رقابا
.....	محیط بازاریابی
.....	مشتریان
.....	اجرای استراتژی
.....	جایگاهسازی برند در بانکها
.....	نگاشت ادراکی
.....	جایگاهسازی مجدد
.....	نتیجه گیری
.....	فصل چهارم: ارزش ویژه برند
.....	مقدمه
.....	ارزش ویژه برند
.....	ردیابی وضعیت برند
.....	آگاهی از برند
.....	کیفیت در ک شده
.....	تداعی گری برند
.....	وفادری به نام و نشان تجاری
.....	روش‌های ارزش‌گذاری برند
.....	معاملات مالی
.....	پیشنهاداتی برای افزایش ارزش ویژه برند در بانکها
.....	نتیجه گیری
.....	فصل پنجم: بازاریابی رابطه‌مند و رهبری برند
.....	مقدمه
.....	بازاریابی رابطه‌مند و معماری هویت برند

.....	فصل پنجم: بازاریابی رابطه‌مند و رهبری برند
.....	مقدمه
.....	بازاریابی رابطه‌مند و معماری هویت برند



.....	رهبری برنده
.....	رهبری برنده
فصل ششم: تبلیغات و برنده‌سازی	
.....	مقدمه
.....	تبلیغات و برنده
.....	اهداف تبلیغات در بازاریابی بانکداری
.....	کارکردهای تبلیغات در ارتباط با برنده
.....	بررسی تبلیغات بانک HSBC
.....	چالش‌های اساسی در تبلیغات بانکی ایران
.....	مدیریت برنده در صنعت بانکداری
.....	مهندسی مجدد تبلیغات در بانک‌ها
.....	عوامل خارجی
.....	عوامل داخلی
.....	مزایای اجرای مهندسی مجدد تبلیغات برای بانک
.....	هدف مهندسی مجدد تبلیغات
.....	انواع مهندسی مجدد تبلیغات
.....	انواع تغییرات ناشی از پیاده‌سازی مهندسی مجدد تبلیغات
.....	شعارهای تبلیغاتی و برنده
.....	شعارهای تبلیغاتی در بانک‌های ایران
.....	عوامل تاثیرگذاری تبلیغات در برنده‌سازی
.....	تلخ نقل و انتقال پول

فصل هفتم: طراحی داخلی شب و برنده‌سازی	
.....	مقدمه
.....	توجه به الگوی واحد در اجرای نظام آراستگی
.....	شناسایی وضعیت ارتباطی سازمان با اجرای نظام آراستگی
.....	نگاه بانک‌های برتر دنیا به آراستگی شب
.....	مثال‌هایی از طراحی موفق شب در بانک‌ها
.....	عواملی که در طراحی داخلی باید مورد توجه قرار گیرد:

روان‌شناسی رنگ‌ها و کاربرد آنها در دکوراسیون داخلی	
فصل هشتم: روابط عمومی و برنده‌سازی	
.....	مقدمه
.....	روابط عمومی تجاری
.....	نقش روابط عمومی در خوش نامی برنده سازمان
.....	پنج نقش مهم روابط عمومی در بازاریابی
.....	روابط عمومی و اعتمادسازی
.....	مؤلفه‌های ایجاد اعتماد
.....	نتیجه‌گیری
فصل نهم: بازاریابی اجتماعی و تقویت برندهاتک‌ها	
.....	مقدمه
.....	جایگاه برندهای خدماتی در ایران
.....	بازاریابی اجتماعی در یک نگاه
.....	نام‌سازی و مسئولیت اجتماعی
.....	جنبه‌های عینی تقویت برنده
.....	برنده‌سازی اخلاقی
.....	ایجاد نام و نشان تجاری اخلاقی
.....	اهداف سؤال برانگیز نام‌سازی
.....	برنده سبز در حمایت از محیط زیست
.....	نتیجه‌گیری
.....	منابع