



فهرست مطالب

۷ .	پیشگفتار مترجم
۷ .	چرا برندهایی را مطالعه می‌کنیم؟
۸ .	هدف کتاب.
۹ .	مقدمه
۹ .	مدیریت استراتژیک برندهای چیست؟
۱۰ .	تاریخچه برندهایی
۱۱ .	برندهای و جامعه
۱۳ .	نقش و اهمیت برندهای در تجارت
۱۴ .	محیط رقابتی جدید و تأثیر آن بر مدیریت جدید برندهای
۱۶ .	جهانی سازی و چرخه‌های عمر محصول کوتاه‌تر
۱۶ .	رقابت خردمندانه
۱۷ .	ساختن برندهایی
۱۸ .	برندهایی برای چه کسانی انجام می‌شود؟
۱۹ .	بخش ۱ - نتایج استراتژیک برای برندهایی
۲۱ .	۱ - معرفی مدیریت برندهای معاصر
۲۳ .	مقدمه
۲۴ .	تعریف و معنای، کارکردهای و اهمیت برندهای
۲۸ .	ارتباطات برندهای
۲۹ .	استعاره‌های برندهایی
۳۰ .	اجزاء (مؤلفه‌های) برندهای
۳۱ .	انواع برندهایی
۳۱ .	تصمیمات برندهایی

۶ مدیریت برندها: یک منظر معاصر

۳۲	برندسازی در عصر اینترنت.....
۳۴	اخلاقیات بازاریابی و ماندگاری برندها- چالش‌های اصلی.....
۳۶	نتیجه‌گیری.....
۳۸	وازگان کلیدی
۴۱	۲- ارزش ویژه برند و ارزش‌گذاری برند.....
۴۲	مقدمه
۴۳	ارزش ویژه برند چیست؟.....
۴۵	چگونگی ارزش‌گذاری برندهای داخلی
۵۱	رویکرد رفتاری به ارزش‌گذاری برند.....
۵۳	ارزش ویژه برند مشتری محور.....
۵۵	رویکرد جدید: ارزیاب دارایی برند برای مدیریت برند
۵۷	مزایا و کاربردهای ارزش‌گذاری برند.....
۵۹	روندی‌های نوظهور
۶۰	نتیجه‌گیری.....
۶۳	وازگان کلیدی
۶۷	۳- ساختن برند و ساختن کسب‌وکار.....
۶۸	مقدمه
۶۹	مقدمات ساختن برند.....
۷۰	مدل کسب‌وکار سنتی
۷۲	مدل کسب‌وکار در برابر مدل درآمد
۷۳	مدل‌های کسب‌وکار مدرن
۷۵	به کار بردن مدل‌های مدیریت کسب‌وکار برای ایجاد برندها.....
۷۶	ساختن برند بر اساس یک استراتژی منطقی کسب‌وکار و تصمیم‌گیری است
۷۷	شکستن قوانین و سریع عمل کردن
۷۷	ارزش افزوده بیشتر (MVA).....
۷۷	نوآوری و برندهسازی
۷۹	درک ارزش‌های بازار هدف
۷۹	نتیجه‌گیری
۸۲	وازگان کلیدی
۸۵	۴- برندها به عنوان دارایی‌های استراتژیک: تحولی در مواد دستور جلسه شرکت‌ها

فهرست مطالب ۷

۸۷	مقدمه
۸۷	برندها به عنوان یک دارایی استراتژیک
۸۹	برندها به عنوان دارایی های استراتژیک - رویکرد صنعتی
۹۵	برند به عنوان یک دارایی استراتژیک - شرکت های کوچک در مقابل شرکت های بزرگ
۱۰۰	نتیجه گیری
۱۰۲	وازگان کلیدی
۱۰۵	بخش ۲ - مدیریت برندها، خلق و نگهداری از ارزش ویژه برند
۱۰۷	۵- هویت برند و جایگاه یابی
۱۰۹	مقدمه
۱۱۰	چهار مؤلفه برنده سازی
۱۱۰	هویت برند
۱۱۴	تصویر ذهنی برند
۱۱۹	جایگاه یابی برند
۱۲۰	هویت برند و تصویر ذهنی برند
۱۲۵	ارتباطات یکپارچه برند
۱۲۷	ساختن برند
۱۳۰	نتیجه گیری
۱۳۲	وازگان کلیدی
۱۳۵	۶- معماری برند
۱۳۷	مقدمه
۱۳۷	مدیریت سبد برند و ارتباطات محصول
۱۴۱	ساختار برند
۱۵۰	ساختار برند بین المللی
۱۶۱	استراتژی های برندی جدید
۱۶۴	رشد اعطای گواهی نامه های برندی
۱۶۷	نتیجه گیری
۱۶۹	وازگان کلیدی
۱۷۳	۷- بسط و توسعه برند
۱۷۵	مقدمه

۸ مدیریت برندها: یک منظر معاصر

۱۷۶	دیدگاه‌ها نسبت به بسط و توسعه برنده
۱۷۷	منطق بسط و گسترش برنده
۱۷۷	گزینه‌های بسط و گسترش برنده
۱۷۸	بسط و گسترش عمودی و افقی
۱۷۸	مزایا و ریسک‌های بسط و گسترش خطی و طبقه‌ای
۱۷۹	شرایط برای بسط و گسترش یک برنده به یک طبقه محصول جدید:
۱۷۹	تناسب ادراکی، اهمی کردن رقابت و مزایای انتقال
۱۸۰	ویژگی‌های پذیرش بسط برنده توسط مشتری
۱۸۱	شهرت برنده و ریسک درک شده طبقه
۱۸۲	عوامل موفقیت اصلی برای گسترش برنده
۱۸۴	ارزیابی دامنه بسط و گسترش برنده
۱۸۵	مقایسه توسعه برنده در بازارهای قدیمی و بازارهای جدید
۱۸۷	بسط و گسترش یک برنده در رکود
۱۸۷	بسط و گسترش برنده شرکتی، برنده خانوادگی یا برنده محصول
۱۸۹	دسته‌بندی کردن برنده و پل زدن برنده
۱۹۱	اتصال برنده
۱۹۲	تقلیل برنده
۱۹۳	تکنیک‌های فاصله‌ای
۱۹۵	فرایند برنده‌سازی
۱۹۶	تأثیر استراتژی‌های بسط و گسترش برنده بر ازش ویژه برنده
۱۹۷	نتیجه‌گیری
۱۹۹	واژگان کلیدی
۲۰۳	۸- مدیریت برنده در طی چرخه عمر
۲۰۵	مقدمه
۲۰۶	چرخه عمر محصول
۲۰۸	آیا چیزی به نام چرخه عمر برنده وجود دارد؟
۲۱۰	مدل‌های بی‌السی
۲۱۹	مدیریت مفهوم برنده
۲۲۱	احیای برنده
۲۲۲	نتیجه‌گیری
۲۲۵	واژگان کلیدی

فهرست مطالب ۹

۲۲۹	۹- ایجاد شهرت برای شرکت و برنده
۲۳۱	مقدمه
۲۳۱	محیط موجود برای ایجاد شهرت شرکت و برنده
۲۳۴	تعاریف و معانی شهرت شرکت و برنده
۲۳۵	مدل ساختن شهرت
۲۳۶	مدیریت ساختن شهرت شرکت و برنده
۲۴۲	اندازه‌گیری شهرت شرکت
۲۴۵	آسیب‌پذیری ارزیابی برنده
۲۴۶	تأثیر شهرت بر عملکرد بنگاه
۲۴۷	مسئولیت اجتماعی شرکت (CSR)
۲۵۴	تأثیر شهرت، CSR و رضایت بر بخشنودگی
۲۵۴	ملی‌گرایی مشتری و شهرت شرکت در بازارهای بین‌المللی
۲۵۶	هوش رقابتی و شهرت شرکت
۲۵۸	نتیجه‌گیری
۲۶۱	واژگان کلیدی
۲۶۵	بخش ۳- فضای جدید کسب و کار

۱۰- برنده در محیط رقابتی جدید

۲۶۷	۱۰- برنده در محیط رقابتی جدید
۲۶۸	مقدمه
۲۶۹	محرك‌های تغییر
۲۷۱	مروری بر رقابت امروزی
۲۷۶	جهانی‌سازی و باز شدن بیشتر بازارها
۲۷۶	رقابی استراتژیک
۲۷۷	همکاری با رقباء
۲۷۸	طراحی محصول برای بازار جهانی
۲۷۸	باز بودن بازارها
۲۷۸	تأثیر تغییرات فناوری
۲۷۹	نوآوری در محصول
۲۷۹	همگرانی بازار
۲۸۰	زمان ورود به بازار
۲۸۰	قدرت توزیع‌کنندگان و تکامل کانال‌های توزیع
۲۸۱	تغییر در بازارهای مشتریان

۱۰ مدیریت برندها: یک منظر معاصر

۲۸۲	برندسازی رقابتی.....
۲۸۴	برندسازی سببی و بازاریابی اجتماعی
۲۸۴	رسانه‌های خلاق جدید و برندسازی
۲۸۶	نتیجه‌گیری.....
۲۸۸	وازگان کلیدی

۱۱- برندهای خردفروشان در مقابل برندهای تولیدکنندگان

۲۹۱	مقدمه
۲۹۲	رشد و طبیعت متغیر برندهای خردفروشان.....
۲۹۴	نیروهای محرکه
۲۹۶	آیا رشد برندهای فروشگاهی گزینه‌های مشتریان را محدود می‌کند؟
۲۹۸	مسائل مرتبط با سط و گسترش برنده خردفروشان.....
۳۰۲	چرا خردفروشان باید برنده خردفروشی داشته باشند؟
۳۰۴	ایجاد یک کسبوکار خردفروشی و برنده خردفروشی
۳۱۱	چگونه برندهای خردفروشی در بلندمدت رشد می‌کنند
۳۱۴	روابط بین تولیدکنندگان و خردفروشان
۳۱۵	پیروزی در رقابت بر سر قیمت پایین برای خردفروشان و دفاع از
۳۱۵	محدودیت‌های برنده خودی
۳۱۷	نتیجه‌گیری.....
۳۱۹	وازگان کلیدی

۱۲- طراحی بسته‌بندی و برندسازی برای مصرف‌کننده

۳۲۵	مقدمه
۳۲۷	ارتباط بین برندسازی و طراحی بسته‌بندی
۳۲۸	نقش بسته‌بندی
۳۲۸	درک مطالبات مشتریان از بسته‌بندی
۳۳۱	هویت برنده طراحی بسته‌بندی
۳۵۱	طراحی بسته‌بندی و بسته‌بندی دوگانه
۳۵۲	نتیجه‌گیری.....
۳۵۵	وازگان کلیدی

۱۳- کشور خاستگاه برنده

۳۶۱	مقدمه
-----	-------------

۳۶۲

فهرست مطالب ۱۱

۳۶۵	تأثیرات COO بر ارزیابی محصول
۳۶۷	تأثیر MCO بر درک برنده و ارزش ویژه برنده
۳۶۸	تأثیر COO بر سهام بازار
۳۶۹	تأثیرات COO بر ارزش ویژه برنده
۳۷۰	تأثیر COO بر ارزش ویژه، دیده شدن و مکان یابی SME ها
۳۷۱	تأثیر COO بر کالاهای خدمت
۳۷۲	تأثیرات کشور تولیدکننده بر حاستگاه برنده
۳۷۴	تأثیر خاستگاه برنده و ارتباط با تصویر ذهنی کشور بر ادراک مشتری و تصمیم خرید در برندهای نوظهور چینی
۳۷۶	نتایج مدیریتی برای COO و BO
۳۷۸	برندهسازی کشور یا برندهسازی ملی
۳۸۴	نتیجه گیری
۳۸۶	وازگان کلیدی