

فهرست مطالب

مقدمه مترجم.....	۱۳
پیشگفتار.....	۱۵
تقدیر و تشکر.....	۱۹
درباره نویسنده.....	۲۳
مقدمه (سه ثانیه).....	۲۵
فصل ۱ پنجره جادویی.....	۲۷
فصل ۲ نیاز اصلی کسب و کار.....	۲۹
فصل ۳ چهار سؤال اساسی.....	۳۳
فصل ۴ پیشنهاد ردنشده چیست؟.....	۳۹
فصل ۵ چه چیزی یک پیشنهاد ردنشده نیست؟.....	۴۹
فصل ۶ عناصر پیشنهاد ردنشده.....	۵۹
فصل ۷ فرمول استثنایی.....	۸۱
فصل ۸ تقویت کننده های پیشنهاد.....	۱۰۷
فصل ۹ زنجیره پیشنهاد ردنشده.....	۱۳۳
فصل ۱۰ بهترین پیشنهادها در طی تاریخ.....	۱۴۷
فصل ۱۱ تبلیغات شفاهی و دهان به دهان.....	۱۶۳
ضمیمه الف چگونه ظرفیت های خودتان را ظرف سه ثانیه یا کمتر بفروشید.....	۲۲۳
ضمیمه ب سخنی با فروشندگان.....	۲۵۱